

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ**  
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение**  
**высшего образования**  
**«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**Юридический институт**  
**Кафедра административного, финансового и таможенного права**

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**  
**Контракты и внешнеторговая**  
**документация**

**Образовательная программа**  
**38.05.02 «Таможенное дело»**

**Уровень высшего образования**  
**специалитет**

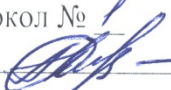
**Форма обучения**  
**очная, заочная**


**Статус дисциплины: вариативная**

**Махачкала, 2017**

Рабочая программа дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» составлена в 2016 году в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки (специальности) 38.05.02. «Таможенное дело» (уровень специалитета) от «17» августа 2015 г. № 850.

Разработчик(и):  
кафедра административного и финансового права, Алиева Э.Б., к.э.н., доцент

Рабочая программа дисциплины одобрена:  
на заседании кафедры административного и финансового права от « 1 »  
09 2016 г., протокол № 1  
Зав. кафедрой  Арсланбекова А.З.  
(подпись)

на заседании Методической комиссии Юридического института от « 2 »  
09 2016 г., протокол № 1.  
Председатель  Арсланбекова А.З.  
(подпись)

Рабочая программа дисциплины согласована с учебно-методическим  
управлением « 15 » 09 2016 г.   
(подпись)

## Аннотация рабочей программы дисциплины

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» входит в вариативную часть образовательной программы специалитета по направлению (специальности) 38.05.02 «Таможенное дело».

Дисциплина реализуется в Юридическом институте кафедрой административного, финансового и таможенного права.

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с собственно таможенным делом, экономической теорией.

Дисциплина нацелена на формирование следующих компетенций выпускника: общекультурных –ОК-1, ОК-2, общепрофессиональных- ОПК-4, профессиональных - ПК-21, ПК- 23.

Преподавание дисциплины предусматривает проведение следующих видов учебных занятий: *лекции, практические занятия, самостоятельная работа, контрольные работы.*

Рабочая программа дисциплины предусматривает проведение следующих видов контроля успеваемости в форме проведения тестирования, опроса, проведения контрольных работ, в том числе, решения задач, связанных с таможенными спорами и промежуточный контроль в форме зачета.

Объем дисциплины 3 зачетных единицы, в том числе 108 в академических часах по видам учебных занятий. Семестр - 4.

Семес тр	Учебные занятия						СРС, в том числе экза мен	Форма промежуточной аттестации (зачет, дифференцирован ный зачет, экзамен
	в том числе							
	Контактная работа обучающихся с преподавателем							
	Всего	из них						
Лекц ии		Лабораторн ые занятия	Практиче ские занятия	КСР	консульта ции			
4	108	18		18			72	зачет

## 1. Цели освоения дисциплины

**Целями** освоения дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» являются:

- формирование представления у студентов о внешнеэкономических сделках и их видах;
- развитие у студентов навыков применения норм, регулирующих внешнеэкономические сделки;
- овладение понятийным аппаратом в области внешнеэкономических и внешнеторговых отношений;
- изучение студентами внешнеторговых документов и практики их применения.

Преподавание дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» направлено на решение следующих **задач**:

- совершенствование у студентов навыков работы с научной литературой, конспектирования и реферирования в сфере внешнеэкономических сделок;
- выявление и анализ особенностей и проблем, возникающих при правовом регулировании различных видов внешнеэкономических контрактов;
- формирование у студентов навыков работы с законодательством и судебной практикой по вопросам внешнеэкономических контрактов;
- приобретение умения толковать и применять нормы российского и международного права в процессе практической работы по оформлению внешнеэкономических контрактов и внешнеторговых документов;
- ознакомление студентов с правильным использованием терминологии, применяемой во внешнеторговой деятельности;
- рассмотрение основных правил и стандартов составления и оформления внешнеторговых документов;
- использование полученного объема информации для последующего применения знаний на практике.

Необходимость подготовки объясняется, интенсивно развивающимися внешнеэкономическими отношениями, для которых характерно увеличение числа внешнеэкономических контрактов с участием российских предпринимателей и юридических лиц, а также развитие, изменение и совершенствование российского национального законодательства, которое становится более обширным и объемным в области внешнеэкономических отношений.

Внешнеэкономическое сотрудничество в современных условиях выступает мощным стимулом развития как мировой экономики, так и национальной экономики отдельно взятого государства.

Внешнеэкономические контракты сопровождается большое количество документов, которые необходимы при подготовке, оформлении и проведении внешнеэкономических сделок. Внешнеторговые документы являются одним из основных объектов таможенного контроля. В таможенных органах

проверка документов и сведений, необходимых для таможенных целей заключается в изучении документов, установлении соответствия их заполнения установленным правилам и нормам. Кроме того, участникам внешнеэкономической деятельности необходимо иметь знания о правилах и стандартах составления внешнеторговых документов для эффективного осуществления их деятельности и взаимодействия с таможенными органами.

Особое внимание в курсе отводится изучению различных видов внешнеэкономических сделок, их правовому регулированию, как на международном, так и на российском уровне. Значительное место занимает изучение внешнеторговых документов и их классификации.

По окончании изучения курса «Контракты и внешнеторговая документация» студенты сдают зачет.

## 2. Место дисциплины в структуре ООП специалитета

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» относится к дисциплинам вариативной части профессионального цикла ООП.

Для изучения курса необходимо обладать знаниями, полученными при изучении дисциплин: «Экономическая теория», «Геоэкономика»; «Гражданское право», «Правовые основы ВЭД», «Теория государства и права».

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» подлежит изучению на базе ранее полученных знаний в области основ гражданского права; теории государства и права.

Учебная дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» является предшествующей для дисциплин: «Государственное регулирование внешнеторговой деятельности», «Валютное право», «Таможенные платежи».

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» призвана обеспечить усвоение студентами основных видов внешнеэкономических сделок и классификации внешнеторговых документов.

## 3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (перечень планируемых результатов обучения) .

	Формулировка компетенции из ФГОС ВО	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)
ОК-1,	способностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу	<b>Знать:</b> основные признаки и предмет ведения внешнеторговой документации и заключения контрактов; <b>Уметь:</b> - анализировать, выбирать и формулировать цели, стоящие перед участниками таможенного дела; - анализировать и систематизировать задачи регулирования документального обеспечения таможенного дела; - обобщать информацию для решения задач регулирования;

		<b>Владеть:</b> навыками абстрактного мышления, в том числе при заключении контрактов и оформлении документов.
ОК-2	готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- теоретические основы заключения контрактов и внешнеторговой документации;</li> <li>- моделировать общие положения заключения контрактов и внешнеторговой документации, сущность организации документооборота, ее признаки, принципы принятия и реализации управленческих решений, использование творческих механизмов;</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <p>использовать методы самореализации с целью заключения выгодных внешнеторговых контрактов в сфере таможенного дела;</p> <p>использовать в познавательной и профессиональной деятельности базовые знания в области заключения контрактов и оформлении внешнеторговой документации;.</p> <p><b>Владеть:</b></p> <p>Навыками анализа использования собственного научного потенциала, способствующего заключению профессиональных сделок, контрактов по ним, обходя значимые проблемы таможенного дела.</p>
ОПК-4	способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– направления развития экономики;</li> <li>– основные черты и особенности экономики как особого социального организма, организованного в рамках политических границ страны;</li> <li>– вопросы ресурсного обеспечения развития экономики;</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– осуществлять эффективный поиск информации и работу с разноплановыми источниками;</li> <li>– критически анализировать источники информации;</li> <li>– реферировать и аннотировать тексты;</li> <li>– логически верно, ясно и аргументировано строить речь;</li> <li>– выявлять российские особенности в конкретных экономических явлениях и процессах;</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– навыками работы с экономико- правовой литературой, информационными источниками, учебной и справочной литературой по проблемам таможенного дела;</li> <li>– приемами ведения дискуссии и публичных выступлений;</li> </ul>
ПК-21	умение квалифицировать факты и обстоятельства правонарушений	<p><b>Знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- основы расследования правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела, основания и порядок привлечения к ответственности.</li> </ul> <p><b>Уметь:</b></p>

	и преступлений в сфере таможенного дела, совершать юридически значимые действия	- выявлять, расследовать, раскрывать и предупреждать правонарушения преступления в сфере таможенного дела. <b>Владеть:</b> - навыками применения правил, содержащихся в источниках уголовного, уголовно-процессуального права, составления документов при обнаружении признаков преступлений в сфере таможенного дела.
ПК-23	владением навыками по составлению процессуальных документов и совершению необходимых процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела	<b>Знать:</b> -порядок составления процессуальных документов при административном и уголовном производстве; <b>Уметь:</b> -составлять документы при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела; <b>Владеть:</b> - владеть навыками по составлению процессуальных документов и совершению необходимых процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела

#### 4. Объем, структура и содержание дисциплины.

4.1. Объем дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 академических часов.

4.2. Структура дисциплины.

№ п/п	Раздел дисциплины	Сем естр	Нед еля семе стра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Формы промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекц	пра к	конт р	Сам р	
	<b>Модуль 1.</b>							
1	Договорные обязательства и внешнеэкономические сделки	4		2	2		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы контроль самостоятельной подготовки и участия в

								семинарских занятиях
2	Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
3	Договор международной купли-продажи товаров	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
4	Договорные формы коммерческого представительства.	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
5	Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.	4		1	1		4	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
	<b>Модуль 2.</b>							
6	Договор международного финансового лизинга и договор факторинга.	4		1	1		4	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные



								вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
7	Внешнеэкономические сделки с объектами интеллектуальной собственности	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
8	Договор международной перевозки грузов, пассажиров и багажа	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
9	Внешнеэкономические споры и способы их разрешения	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях
10	Внешнеторговые документы: понятие и виды	4		2	2		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
	<b>Модуль 3.</b>							

11	Документы по подготовке внешнеторговых сделок	4		2	2		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
12	Коммерческие и расчетные документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
13	Страховые документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
14	Транспортно-экспедиторские документы	4		1	1		5	Формы текущего контроля успеваемости: контроль самостоятельной подготовки и участия в семинарских занятиях; проверка рефератов
15	Таможенные документы	4		1	1		4	Формы текущего контроля успеваемости: контрольные вопросы, контроль самостоятельной подготовки и

								участия семинарских занятиях	в
	<b>Итого</b>			<b>18</b>	<b>18</b>		<b>72</b>	<b>108</b>	

### 4.3. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)

#### Модуль 1.

#### Тема 1. Договорные обязательства и внешнеэкономические сделки.

Договорные обязательства международного характера. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки.

Применимое право при определении обязательственного статуса международных сделок в ГК РФ. Автономия воли сторон и порядок выбора права применимого к сделке. Пределы автономии воли при определении договорных условий международных контрактов.

Общая структура и содержание внешнеэкономической сделки. Субъекты сделок.

Классификация внешнеэкономических сделок по различным основаниям.

#### Тема 2. Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере.

Источники регулирования: понятие, особенности, виды.

Международное право в регулировании внешнеэкономических сделок. Международный договор: понятие, виды. Универсальные и региональные договоры по вопросам регулирования внешнеэкономических отношений. Приоритет норм международного права.

Национальное законодательство.

Международный обычай: понятие, признаки.

Судебная и арбитражная практика как источник регулирования внешнеэкономических отношений: англо-саксонская и континентальная правовые системы.

Неофициальная унификация как источник негосударственного регулирования внешнеэкономических сделок. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС). Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) и другие.

#### Тема 3. Договор международной купли-продажи товаров.

Понятие международной купли-продажи товаров. Предмет и структура договора купли-продажи. Стороны. Международная встречная торговля.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция): общая характеристика. Порядок заключения договора купли-продажи: оферта и акцепт. Обязанности Продавца. Обязанности Покупателя. Ответственность сторон.

В рамках стран СНГ г. Соглашение об общих условиях поставок между организациями государств-участников Содружества Независимых Государств от 20.03. 1992 г.

#### **Тема 4. Договорные формы коммерческого представительства.**

Договор поручения. Договор комиссии. Договор консигнации. Агентское соглашение. Общая характеристика посреднических договоров во внешнеэкономической сфере: понятие договора, стороны, специфика отдельных видов договоров.

Применимое право к договорам коммерческого представительства: Гаагская конвенция о праве, применимом к агентским соглашениям 1978 г. Женевская конвенция УНИДРУА 1983 г. о представительстве при международной купле-продаже товаров.

#### **Тема 5. Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.**

Понятие договора подряда. Стороны договора. Бытовой подряд. Строительный подряд.

Понятие договора возмездного оказания услуг. Стороны договора. Правовое регулирование договора возмездного оказания услуг.

#### **Тема 6. Договор международного финансового лизинга и договор факторинга.**

Появление и развитие договора лизинга. Понятие финансового лизинга. Лизинг как особая разновидность оформления гражданско-правовых отношений. Стороны договора. Правовое регулирование финансового лизинга в Российской Федерации.

Международный лизинг: понятие и содержание. Основы правового регулирования международного финансового лизинга. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. О международном финансовом лизинге.

Понятие факторинга. Правое регулирование финансирования под уступку денежного требования в Российской Федерации. Международно-правовое регулирование факторинга. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. О международном факторинге.

## **Тема 7. Внешнеэкономические сделки с объектами интеллектуальной собственности.**

Внешняя торговля информацией. Цели международной охраны товарных знаков и коммерческой тайны. Договор коммерческой концессии (франчайзинга). Правовое регулирование коммерческой концессии в Российской Федерации.

Международно-правовое регулирование: Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.: нормы, относящиеся к охране товарных знаков и коммерческой тайне. Система международной регистрации товарных знаков и знаков обслуживания. Механизм действия Мадридского соглашения о международной регистрации знаков 1891 г.

## **Тема 8. Договор международной перевозки грузов, пассажиров и багажа.**

Понятие международных перевозок грузов, пассажиров и багажа. Виды международных перевозок. Международные транспортные конвенции и их роль в правовом регулировании грузовых и пассажирских перевозок. Международные транспортные организации.

Правовое регулирование договоров международных воздушных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных железнодорожных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных автомобильных перевозок.

Правовое регулирование договоров международных морских перевозок.

Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.

## **Тема 9. Внешнеэкономические споры и способы их разрешения.**

Понятие внешнеэкономических споров. Международный коммерческий арбитраж: понятие и виды. Правовое регулирование международного коммерческого арбитража. Внешнеэкономические споры, рассматриваемые в международном коммерческом арбитраже.

Арбитражное соглашение: понятие и виды. Требования, предъявляемые к арбитражному соглашению и его содержанию.

Признание и исполнение в РФ иностранных арбитражных решений.

Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при торгово-промышленной палате РФ.

## **Тема 10. Внешнеторговые документы: понятие и виды.**

Документооборот внешнеторговых сделок. Общие требования при оформлении внешнеторговых документов.

Унификация и стандартизация внешнеторговых документов. Формуляр-образец Организации Объединенных Наций для внешнеторговых документов Рекомендация N 1 Европейской экономической комиссии ООН (Женева, март 1981 года).

Классификация внешнеторговых документов по группам.

### **Тема 11. Документы по подготовке внешнеторговых сделок.**

Документы по подготовке экспортной сделки: оферта; подтверждение заказа. Документы по подготовке импортной сделки: заказ; запрос; письмо о намерениях.

Документы по подготовке товара к отгрузке: заявка на фрахтование; свидетельство об осмотре; инструкция по маркировке; инструкция по отправке; поручение на отгрузку; извещение о готовности к отправке и об отправке и другие.

### **Тема 12. Коммерческие и расчетные документы.**

Понятие и виды коммерческих документов. Коммерческий счет (счет-фактура, счет-спецификация, проформа-счет), техническая документация, сертификат о качестве.

Понятие и виды расчетных документов. Формы международных расчетов. Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на банковский перевод; банковский перевод; банковская гарантия. Документы по аккредитив (заявление об открытии аккредитива). Документы по инкассо (инкассовое поручение).

Чек и вексель в международных расчетах: понятие и виды.

### **Тема 13. Страховые документы**

Понятие и виды страховых документов во внешнеторговых отношениях.

Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем: страховой полис; страховой сертификат; страховая премия, страховое уведомление.

### **Тема 14. Транспортно-экспедиторские документы.**

Понятие транспортных документов и их классификация в зависимости от вида международной перевозки (автомобильным транспортом, морским транспортом, железнодорожным транспортом или воздушным транспортом)

Основные виды транспортных документов: коносамент; чартерные документы; отгрузочная спецификация; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; накладные; расписка в получении груза; фрахтовые документы; извещения о грузе и другие.

Понятие и виды экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения.

## **Тема 15. Таможенные документы.**

Таможенные декларации: виды и назначение. Декларация об опасных грузах. Экспортные и импортные лицензии. Таможенное извещение о поставке. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат происхождения товара. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.

Паспорт внешнеэкономической сделки (экспортный и импортный) - порядок оформления.

## **ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ И СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ**

### **Практическое занятие 1.**

#### **Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки**

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.

### **Практическое занятие 2.**

#### **Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров**

1. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
2. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
3. Содержание контрактов международной купли-продажи.
4. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
5. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.

### **Практическое занятие 3.**

#### **Исполнение контрактов международной купли-продажи**

1. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Обязанности продавца и покупателя.
2. Особенности транспортировки грузов. Заключение и исполнение договора перевозки грузов.
3. Содержание внешнеторговой документации.

#### **Практическое занятие 4.**

##### **Контракты в международной встречной торговле**

1. Содержание понятия «международная встречная торговля». Ее особенности и причины развития.
2. Принципы классификации международных встречных сделок.
3. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
4. Компенсационные сделки на коммерческой основе.
5. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.
6. Содержание Руководства, разработанного ЕЭК ООН по составлению договора о встречной закупке.
7. Основные условия договора о встречной закупке, разработанного ЕЭК ООН.

#### **Практическое занятие 5.**

##### **Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке**

1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации. Суть и содержание каждого вида операций.
2. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора).
3. Основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций.
4. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.

#### **Практическое занятие 6.**

##### **Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах**

1. Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли.
2. Цели биржевых сделок. Виды и техника проведения биржевых операций.
3. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций.
4. Сущность и основные центры аукционной торговли.
5. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли.



6. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.

#### **Практическое занятие 7.**

##### **Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями**

1. Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями.
2. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями в современных условиях.
3. Сущность международного лицензирования. Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями.

#### **Практическое занятие 8.**

##### **Контракты в международном обмене научно-техническими знаниями**

1. Сущность и значение международного обмена инженерно-техническими услугами.
2. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг (договора на консультативный инжиниринг, договора между заказчиком и инженером-консультантом).
3. Организация международного обмена инженерно-техническими услугами.

#### **Практическое занятие 9.**

##### **Организация и техника совершения операций по международному туризму**

1. Операции по международному туризму и виды предоставляемых туристских услуг.
2. Основные соглашения о предоставлении туристских услуг.
3. Организационные формы операций по международному туризму.
4. Содержание важнейших документов, принятых в рамках международных организаций в области туризма.

#### **Практическое занятие 10.**

##### **Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве**

1. Содержание и тенденции развития международных производственно-технических связей.
2. Организация международного межфирменного производственно-технического сотрудничества.
3. Организация международного межфирменного научно-технического кооперирования.
4. Виды и содержание договоров на сооружение промышленных объектов.

#### **Практическое занятие 11.**

## **Понятие и особенности концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции**

1. Особенности соглашений о сотрудничестве в разработке природных ресурсов.
2. Понятие и особенности концессионных соглашений.
3. Соглашение о разделе продукции: особенности и отличительные черты.
4. Эволюция российского законодательства в области СРП.
5. Практика применения СРП (на примере России).

## **Практическое занятие 12.**

### **Основные коммерческие документы**

1. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
2. Предварительный счет. Проформа-счет.
3. Техническая документация. Спецификация.
4. Упаковочные листы.
5. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.

## **Практическое занятие 13.**

### **Документы по платежно-банковским операциям**

1. Инструкция по банковскому переводу.
2. Платежное поручение.
3. Заявление на банковский перевод.
4. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
5. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
6. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
7. Инкассовое поручение.
8. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.

## **Практическое занятие 14.**

### **Страховые документы**

1. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
2. Договор страхования. Страховой полис.
3. Транспортное страхование грузов.
4. Страхование ответственности.
5. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.

## **Практическое занятие 15.**

### **Транспортные документы. Транспортно- экспедиторские документы**

1. Коносамент.
2. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
3. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
4. Морская накладная.
5. Железнодорожная накладная.
6. Дорожная ведомость.

7. Авиагрузовая накладная.
8. Автодорожная накладная.
9. Речная накладная.
10. Документ смешанной перевозки.
11. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
12. Группа транспортно-экспедиторских документов. Отгрузочное поручение.
13. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза.
14. Товароскладочные квитанции.

### **Практическое занятие 16.**

#### **Таможенные документы**

1. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
2. Экспортные и импортные лицензии.
3. Декларация об опасных грузах.
4. Акт экспертизы происхождения товара.
5. Сертификаты о происхождении товара.
6. Сертификат качества (соответствия).
7. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
8. Декларация таможенной стоимости.

### **Практическое занятие 17.**

#### **Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов**

1. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
2. Упрощение процедур в международной торговле.
3. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
4. Группировка разрабатываемых мер и документов.
5. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

## **5. Образовательные технологии**

В учебном процессе при реализации компетентного подхода используются активные и интерактивные формы проведения занятий: деловые и ролевые игры, разбор конкретных юридических ситуаций. Деловые игры и кейсы являются активной формой обучения, которые способствуют всестороннему развитию студентов, моделирование различных ситуаций дает возможность их анализировать и вырабатывать оптимальные действия в будущем. Эти формы сочетаются с внеаудиторной работой в целях формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

При реализации различных видов учебной работы (лекции, лабораторные работы, самостоятельная работа) используются следующие современные образовательные технологии:

- Лекционно-семинарско-зачетная система обучения;
- Информационно-коммуникационные технологии
- Проектные методы обучения
- Исследовательские методы в обучении
- Проблемное обучение

Содержание учебной дисциплины распределяется на 3 модуля с учетом выделенных на изучение дисциплины часов. Каждый модуль формируется как лекционные занятия, работа в семинарских занятиях, работа в малых группах, обсуждение прикладных экономических проблем, выполнение специальных заданий в виде тестов, решения экономических задач, анализа проблемных ситуаций, дистанционные занятия. Использование контактных часов позволит индивидуализировать проведение занятий, освоение учебного материала.

#### **6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов.**

В рамках дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся предусматривается использование активных и интерактивных форм проведения занятий (в виде элементов тренингов, деловых и ролевых игр, разбора конкретных ситуаций) в сочетании с внеаудиторной работой. Во время семинаров и самостоятельной подготовки обучающимся обеспечивается доступ к сети Интернет.

Самостоятельная работа студентов направлена на решение следующих задач:

- выработка навыков восприятия и анализа отечественных и зарубежных источников по вопросам заключения контрактов и внешнеторговых документов;
- формирование навыков критического, исследовательского отношения к предъявляемой аргументации, развитие способности к пониманию роли заключения контрактов и внешнеторговых документов;
- развитие и совершенствование способностей к диалогу, к дискуссии, к формированию и логически аргументированному обоснованию собственной позиции по проблемным вопросам таможенной и внешнеэкономической политики;
- развитие и совершенствование творческих способностей при самостоятельном изучении проблем в области таможенного дела, в

процессе практического освоения современных методов таможенной деятельности.

Для решения таких задач студентам рекомендуются изучение и анализ работы органов, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Результаты самостоятельной работы обсуждаются на семинарских занятиях.

Навыки критического отношения к аргументации вырабатываются при выполнении студентами заданий, требующих нахождения аргументов «за» или «против» в различных ситуациях таможенного дела, развития либо опровержения той или иной альтернативы управленческого решения.

## **7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины.**

7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования приведен в описании образовательной программы.

Компетенция	Знания, умения, навыки	Процедура освоения
ОК-1 ОК-2 ОПК-4 ПК-21, ПК- 23	<b>Знать:</b> -понятие, виды, субъекты внешнеэкономических сделок. -Форму и порядок заключения внешнеэкономических сделок. -Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. -Основные положения по договору международной купли-продажи, договорным формам коммерческого представительства, договорам международного подряда и возмездного оказания услуг, договору международного финансового лизинга, договору факторинга, договору коммерческой концессии, договорам международной перевозки грузов. -Способы разрешения споров возникающих из внешнеэкономических	Устный опрос, письменный опрос, конспектирование законов, написание рефератов, тестирование, фронтальный опрос.

	<p>договоров. Классификацию внешнеэкономических документов.</p> <p><b>Уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- оперировать юридическими понятиями и категориями, применять российское и международное законодательство в области регулирования внешнеэкономических сделок;</li> <li>- анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правовые отношения; оформлять отдельные виды внешнеэкономических документов.</li> </ul> <p><b>Владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- юридической терминологией, навыками работы с нормативными актами, навыками анализа различных правовых явлений и правовых отношений.</li> </ul>	
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--

7.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания.

**ОК-1**

Схема оценки уровня формирования компетенции «Способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу»

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
<i>Пороговый</i>	<b>Знать</b> - основные теоретические положения и ключевые концепции всех	<b>Знать</b> -основные теоретические положения и ключевые концепции всех	<b>Знать</b> --историю таможенной политики и таможенного дела России, роль	<b>Знать</b> - таможенную политику и методы регулирования ВЭД;

	<p>разделов дисциплины; – историю таможенной политики и таможенного дела России, роль таможенной службы в защите национальных интересов России; – таможенную политику и методы регулирования ВЭД;</p> <p><b>Уметь</b> -абстрактно мыслить в части оформления договорных обязательств; - давать оценку эффективности заключенным контрактам и внешнеторговой документации путем применения методов анализа, синтеза и абстрагирования; - использовать информационные подходы и связи при реализации основ таможенного дела;</p> <p><b>Владеть</b> -навыками теоретического и практического обоснования заключенным сделкам; -навыками всех видов многофункционального регулирования таможенного дела; - навыками</p>	<p>разделов дисциплины;</p> <p><b>Уметь</b> -абстрактно мыслить в части оформления долговых обязательств;</p> <p><b>Владеть</b> -навыками теоретического и практического обоснования результатов таможенной деятельности;</p>	<p>таможенной службы в защите национальных интересов России;</p> <p>- <b>Уметь</b> - давать оценку эффективности заключенным контрактам и внешнеторговой документации путем применения методов анализа, синтеза и абстрагирования;</p> <p><b>Владеть</b> -навыками всех видов многофункционального регулирования таможенного дела;</p>	<p><b>Уметь</b> использовать информационные подходы и связи при реализации деятельности таможенного дела;</p> <p><b>Владеть</b> - навыками практического анализа регулирования таможенного дела в целом.</p>
--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	практического анализа регулирования таможенной деятельности целом.			
--	--------------------------------------------------------------------	--	--	--

## ОК-2

Схема оценки уровня формирования компетенции «Проявлять готовность к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала»

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
Пороговый	<p><b>Знать:</b> -способы анализа социально значимых проблем и процессов и явлений с использованием знаний заключения контрактов и внешнеторговых сделок; - предмет и значение социально значимых проблем в сфере заключения контрактов; -современные разработки, содержащие характеристику документов по внешнеторговым сделкам; <b>Уметь:</b> -заключать контракты внешнеэкономического характера; - применять собственные знания и технику при оформлении</p>	<p><b>Знать:</b> -способы анализа социально значимых проблем и процессов и явлений с использованием знаний заключения контрактов и внешнеторговых сделок; <b>Уметь:</b> -заключать контракты внешнеэкономического характера; <b>Владеть:</b> -навыками разработок новых форм заключения контрактов и внешнеторговой документации;</p>	<p><b>Знать:</b> -предмет и значение социально значимых проблем в сфере заключения контрактов; <b>Уметь:</b> - применять собственные знания и технику при оформлении внешнеторговых документов; <b>Владеть:</b> -навыками внедрения информационных технологий в части оформления контрактов ВЭД;</p>	<p><b>Знать:</b> современные разработки, содержащие характеристик у документов по внешнеторговым сделкам; <b>Уметь:</b> осуществлять грамотные процессуальные действия в части заключения и оформления контрактов и внешнеторговых документов; <b>Владеть:</b> -навыками разработок новых программ по заключению контрактов</p>



	<p>внешнеторговых документов; - осуществлять грамотные процессуальные действия в части заключения и оформления контрактов и внешнеторговых документов;</p> <p><b>Владеть:</b> -навыками разработок новых форм заключения контрактов и внешнеторговой документации; -навыками внедрения информационных технологий в части оформления контрактов ВЭД; -навыками разработок новых программ по заключению контрактов и документов внешней торговли.</p>			и документов внешней торговли.
--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--	--	--------------------------------

#### ОПК-4

Схема оценки уровня формирования компетенции «способностью понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономики»

Уровень	Показатели обучающийся (что должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
Пороговый	<b>Знать</b> -основы реализации заключения контрактов внешнеторговых процессов, происходящих в обществе;	<b>Знать</b> -основы реализации заключения контрактов внешне	<b>Знать</b> -тенденции развития российской экономике	<b>Знать</b> - основные механизмы и ориентиры развития

	<p>-тенденции развития российской экономики в условиях формирования ценностей таможенного дела;  - основные механизмы и ориентиры развития экономики РФ в условиях европейских санкций;  <b>Уметь</b>  -ориентироваться в основах заключения контрактов во внешнеторговой деятельности;  -анализировать, происходящие в обществе внешнеторговые процессы;  -различать и делать аргументированный сравнительный анализ развития отношения по заключенным контрактам РФ и развитых экономических систем Европы;  <b>Владеть</b>  - навыками определения эффективности процессов, происходящих во внешнеторговой политике РФ и мировой экономике;  -знаниями, позволяющими выявлять наиболее совершенные механизмы развития экономических систем с целью их моделирования в РФ;  -умением выявлять наиболее типичные ошибки развития договорных отношений в РФ.</p>	<p>торговых процессов, происходящих в обществе;  <b>Уметь</b>  -ориентироваться в основах заключения контрактов во внешнеторговой деятельности;  <b>Владеть</b>  - навыками определения эффективности процессов, происходящих во внешнеторговой политике РФ и мировой экономике;</p>	<p>в условиях формирования ценностей таможенного дела;  <b>Уметь</b>  - анализировать, происходящие в обществе внешнеторговые процессы;  <b>Владеть</b>  -знаниями, позволяющими выявлять наиболее совершенные механизмы развития экономических систем с целью их моделирования в РФ;</p>	<p>экономики РФ в условиях европейских санкций;  <b>Уметь</b>  - различать и делать аргументированный сравнительный анализ развития отношения по заключенным контрактам РФ и развитых экономических систем Европы;  <b>Владеть</b>  умением выявлять наиболее типичные ошибки развития договорных отношений в РФ.</p>
--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

### ПК-21

Схема оценки уровня формирования компетенции «Умение квалифицировать факты и обстоятельства правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела, совершать юридически значимые действия»

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
Пороговый	<p><b>Знать:</b>  - общие положения долговых обязательств, сущность их организации, признаки, принципы принятия и оформления котрактов;</p>	<p><b>Знать:</b>  - общие положения долговых обязательств, сущность их организации, признаки, принципы принятия и оформления котрактов;</p>	<p><b>Знать:</b>  - принципы взаимодействия человека и организации, основы группового поведения;  <b>Уметь:</b>  - совершать юридически</p>	<p><b>Знать:</b>  -принципы квалификации фактов и обстоятельств правонарушений и преступлений в таможенной сфере;</p>

	<p>-принципы взаимодействия человека и организации, основы группового поведения;</p> <p>- принципы квалификации фактов и обстоятельств правонарушений и преступлений в таможенной сфере;</p> <p><b>Уметь:</b></p> <p>- квалифицировать факты и обстоятельства правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;</p> <p>- совершать юридически значимые действия в сфере таможенного дела;</p> <p>- выявлять обстоятельства правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела в части заключения контрактов;</p> <p><b>Владеть:</b></p> <p>-навыками выявления фактов правонарушений в таможенной сфере;</p> <p>- инструментами разрешения конфликтов и споров в таможенном деле;</p> <p>- навыками профилактики правонарушений и преступлений в части заключения внешнеторговых контрактов.</p>	<p><b>Уметь:</b></p> <p>- квалифицировать факты и обстоятельства правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;</p> <p><b>Владеть:</b></p> <p>-навыками выявления фактов правонарушений в таможенной сфере;</p>	<p>значимые действия в сфере таможенного дела;</p> <p><b>Владеть:</b></p> <p>- инструментами разрешения конфликтов и споров в таможенном деле;</p>	<p><b>Уметь:</b></p> <p>- выявлять обстоятельств а правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела в части заключения контрактов;</p> <p><b>Владеть:</b></p> <p>- навыками профилактики правонарушений и преступлений в части заключения внешнеторговых контрактов.</p>
--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

### ПК-23

Схема оценки уровня формирования компетенции «владение навыками по составлению процессуальных документов и совершению необходимых процессуальных действий при

выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела »

Уровень	Показатели (что обучающийся должен продемонстрировать)	Оценочная шкала		
		Удовлетворительно	Хорошо	Отлично
Пороговый	<p><b>Знать:</b>                      Основы составления процессуальных документов;                      -принципы процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;                      - последовательность необходимых процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;  <b>Уметь:</b>                      -различать разного рода процессуальные документы по заключению контрактов;                      -толковать применяемую норму таможенного права при заключении сделок;                      -руководствоваться законодательством при совершении необходимых процессуальных действий в таможенном деле;  <b>Владеть:</b>                      -навыками практического оформления внешнеторговых сделок и заключенных контрактов;                      -навыками составления юридических процессуальных документов при</p>	<p><b>Знать:</b>                      -основы составления процессуальных документов;  <b>Уметь:</b>                      -различать разного рода процессуальные документы по заключению контрактов;  <b>Владеть:</b>                      -навыками практического оформления внешнеторговых сделок и заключенных контрактов;</p>	<p><b>Знать:</b>                      -принципы процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;  <b>Уметь:</b>                      -толковать применяемую норму таможенного права при заключении сделок;  <b>Владеть:</b>                      -навыками составления юридических процессуальных документов при заключении внешнеторговых сделок;</p>	<p><b>Знать:</b>                      - последовательность необходимых процессуальных действий при выявлении административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела;  <b>Уметь:</b>                      - руководствоваться законодательством при совершении необходимых процессуальных действий в таможенном деле;  <b>Владеть:</b>                      -навыками программного оформления и организации процессуальных документов.</p>

	заключении внешнеторговых сделок; -навыками програмного оформления и организации процессуальных документов.			
--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--	--	--

Если хотя бы одна из компетенций не сформирована, то положительная оценки по дисциплине быть не может.

### 7.3. Типовые контрольные задания

#### Тесты для проведения промежуточной аттестации

Укажите правильные ответы:

**1.Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию?**

- 1.Сделка;
- 2.Контракт;
- 3.Договор.

**2.Как соотносятся между собой понятия внешнеэкономическая и внешнеторговая сделка?**

- 1.Это равнозначные понятия;
- 2.Как часть и целое;
- 3.Внешнеэкономическая сделка более широкое понятие.

**3.Назовите существенный признак внешнеэкономической сделки?**

- 1.Расчеты по сделке в иностранной валюте;
- 2.Наличие субъектов, принадлежащих к различным государствам;
- 3.Необходимость проведения предварительных переговоров.

**4.Что не является источником правового регулирования внешнеэкономических сделок в РФ?**

- 1.Международный договор.
- 2.Национальное законодательство.
- 3.Судебный прецедент.

**5.Какая из международных организаций занимается частной (неофициальной) кодификацией международных обычаев?**

- 1.Содружество Независимых Государств;
2. Торгово-промышленная палата РФ;
3. Международная торговая палата.

**6.Унификация права– это .....?**

1. Создание единообразных норм;
2. Уменьшение количества материальных норм;
3. Объединение материальных и коллизионных норм.

**7.Согласно положениям Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. договор считается заключенным, если он составлен...**

- 1.В устной форме;
- 2.В письменной форме
- 3.В конвенции таких положений не существует.

**8.Согласно положениям ГК РФ форма внешнеэкономической сделки, если один из участников российское юридическое лицо (предприниматель), должна быть....**

- 1.Обязательно письменной;
- 2.Может быть и письменной и устной;
- 3.В ГК РФ таких положений не существует.

**9.Сторонами договора коммерческой концессии являются?**

1. Правообладатель и пользователь;
2. Агент и принципал;
3. Комиссионер и комитент.

**10.Сторонами договора финансовой аренды являются?**

1. Кредитор и заемщик;
2. Финансовый агент и клиент;
3. Арендатор и арендодатель.

**11.Оферта это...?**

- 1.предложение заключить договор;
- 2.ответ на акцепт;
- 3.ведение переговоров.

**12.Акцепт это...?**

- 1.предложение заключить договор;
- 2.ответ на оферту;
- 3.ведение переговоров.

**13.Международный коммерческий арбитраж это...?**

- 1.Один из отделов Международного суда ООН;
- 2.Институт, разрешающий межгосударственные споры;
- 3.Институт, рассматривающий коммерческие споры между хозяйствующими субъектами различных стран.

**14.Выберите виды международного коммерческого арбитража.**

- 1.Институционный и разовый;
- 2.Частный и государственный;
- 3.Национальный и международный.

**15.Арбитражное соглашение – это...?**

- 1.волеизъявление сторон о передаче спора на рассмотрение в международный коммерческий арбитраж;
- 2.соглашение о разграничении компетенции;

3. предложение заключить договор.

**16. Какая из сторон оформляет заявление на открытие аккредитива?**

1. Получатель;
2. Плательщик;
3. Банк.

**17. Какая из сторон оформляет инкассовое поручение?**

1. Получатель;
2. Плательщик;
3. Инкассирующий банк.

**18. Ценная бумага, содержащая ничем не обусловленное распоряжение банку произвести платеж указанной в ней суммы – это**

1. Чек;
2. Вексель;
3. Коносамент.

**19. Документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товара – это**

1. Таможенная декларация.
2. Страховой сертификат.
3. Сертификат качества.

**20. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это**

1. Страховые документы;
2. Таможенные документы;
3. Транспортные документы.

### **Вопросы к зачету**

1. Понятие внешнеторговых сделок.

1. Виды и условия внешнеэкономических сделок.
2. Форма внешнеэкономических сделок.
3. Автономия воли сторон и ее пределы при определении условий контракта.
4. Правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере (международное и национальное законодательство).
5. Унификация и гармонизация права.
6. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС).
7. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).
8. Понятие договорных обязательств международного характера.
9. Договор международной купли-продажи: общая характеристика.
10. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.: общая характеристика.

11. Обычай международной торговли. Lex mercatoria.
12. Посреднические договоры во внешнеэкономической сфере.
13. Договор поручения.
14. Договор комиссии.

15. Договор консигнации.
16. Агентское соглашение.
17. Договоры международного подряда и возмездного оказания услуг.
18. Внешнеэкономические сделки с коммерческим финансированием: общая характеристика.
19. Договор международного финансового лизинга.
20. Договор факторинга.
21. Договор коммерческой концессии.
22. Понятие и виды договоров международной перевозки.
23. Документы, сопровождающие морскую перевозку груза. Документы, сопровождающие железнодорожную перевозку груза.
24. Документы, сопровождающие автомобильную перевозку груза. Документы, сопровождающие воздушную перевозку груза.
25. Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы.
26. Понятие внешнеэкономического спора и способы его разрешения.
27. Понятие международного коммерческого арбитража.
28. Виды международного коммерческого арбитража.
29. Понятие арбитражного соглашения и его виды
30. Порядок признания и приведения в исполнение иностранного арбитражного решения.
31. Понятие и классификация внешнеторговых документов.
32. Формуляр-образец ООН для внешнеторговых документов.
33. Документы по подготовке внешнеторговых сделок.
34. Коммерческие документы: особенности и назначение.
35. Виды коммерческих счетов.
36. Документы, дающие количественную характеристику товара. Спецификация.
37. Документы по банковскому переводу. Платежное поручение.
38. Понятие аккредитива и его виды. Заявление на открытие аккредитива.
39. Понятие инкассо и его виды. Инкассовое поручение.
40. Банковская гарантия.
41. Чек: понятие и виды.
42. Вексель: понятие и виды.
43. Страхование и внешнеторговый контракт.
44. Понятие и виды страховых документов во внешнеэкономических отношениях.
45. Договор страхования грузов.
46. Страховой сертификат.
47. Транспортно-экспедиторские документы: общая характеристика.
48. Коносамент. Виды коносаментов.
49. Чартер. Особенности оформления документов по чартерным договорам.
50. Расписка в получении груза. Гарантийное письмо.
51. Понятие и виды экспедиторских документов.
52. Таможенное оформление товаров
53. Таможенные документы: общая характеристика.
54. Таможенная декларация: понятие и виды.
55. Акт экспертизы происхождения товара.
56. Сертификат происхождения товара.
57. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества.
58. Паспорт внешнеэкономической сделки (экспортный и импортный) - порядок оформления.

**7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:**  
**а) основная литература:**



1. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки: материально-правовое и коллизионное регулирование. / В.А. Канашевский. М.: ВолтерсКлувер, 2008. 608 с
2. Гетьман-Павлова, Ирина Викторовна. Международное частное право. Учебник / И.В. Гетьман-Павлова. М.: Эксмо, 2009. 703 с.
3. Кулешов А.В., Желтова Л.А., Шишкина О.В. Контракты и внешнеторговая документация. СПб.: Троицкий мост, 2012. 256 с.
4. Аксенов И.А. Информационные технологии в таможенной деятельности СПб.: Свое издательство, 2016. 90 с.
5. Аксенов И.А. Механизм оказания государственных услуг в области таможенного дела: проблемы и принципы совершенствования. СПб.: Свое издательство, 2016. 99 с.
6. Андреева Е.И., Нестеров А.В. Классификация товаров в таможенных целях. Учебное пособие. Москва: РИО РТА 2008. 159 с.
7. Андреева Е.И., Нестеров А.Е. Классификация товаров в таможенных целях. Учеб. пособие. 2-е изд. М.: Изд-во Российской таможенной академии, 2011. 112 с.
8. Богданова Е.Л., Чепурной И.П., Чупланов А.Н. Методическое пособие по таможенному оформлению и таможенному контролю экспортируемых лесоматериалов. СПб.: СПбГУ ИТМО, 2010. 98 с.
9. Воротынцева Т.М. Таможенное оформление товаров и транспортных средств. Учебное пособие. М.: Московский университет им. С.Ю. Витте, 2015. 309 с.
10. Карпенко Т.Г., Коноваленко О.Л. Деятельность таможенных органов в обеспечении экономической безопасности. Ульяновск: Зебра, 2016. 82 с.

#### **б) дополнительная литература**

1. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки: материально-правовое и коллизионное регулирование. / В.А. Канашевский. М.: ВолтерсКлувер, 2008. 608 с.
2. Гетьман-Павлова, Ирина Викторовна. Международное частное право. Учебник. И.В. Гетьман-Павлова. М.: Эксмо, 2009. 703 с.
3. Гетьман-Павлова, Ирина Викторовна. Международное частное право: конспект лекций / И. В. Гетьман-Павлова. М. : Юрайт-Издат, 2007. – 222с.
4. Доронина Н.Г., Семилютин Н.Г. Международное частное право и инвестиции: науч.-практ. исслед. "Юридическая фирма "Контракт"; "ВолтерсКлувер", 2011 г.
5. Международное частное право: сб. норматив. актов / М-во образования и науки Рос. Федерации, Моск. гос. юрид. акад. ; сост.: Г. К. Дмитриева, М. В. Филимонова. 3-е изд., перераб. и доп. М. : Проспект : ТК Велби, 2007. 582с.
6. Международное частное право: учеб.-метод. пособие / под ред. И.В. Шугуровой; сост.: С.Т. Максименко Саратов: Изд-во ГОУ ВПО "Сарат. гос. акад. права", 2009. 87с.
7. Гражданское право. Части общая и особенная: учебник / В. В. Пиляева. 3-е изд. М. : Кнорус, 2009. 979 .
8. Международное частное право: актуальные проблемы: сб. науч. ст/ под ред. Н.П. Антипова. Саратов: Изд-во ГОУ ВПО "Сарат. гос. акад. права", 2003. 143с.
9. Гетьман-Павлова И.В., Ерпылаева Н.Ю. Российское законодательство по международному частному праву: проблемы совершенствования //Международное публичное и частное право. №1. 2009. 48 с.
10. Канашевский В.А. Понятие внешнеэкономической сделки в российском праве, доктрине и судебно-арбитражной практике. // Журнал российского права. №8. 2008 г.

11. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. 4-е изд., испр. и доп. / М.Г. Розенберг. М.: Статут, 2010. 462 с.
12. Кастрюлин, Денис Федорович. Переход риска утраты товара по договору международной купли-продажи / Д.Ф. Кастрюлин; под ред Н.П. Антипова. Саратов : Изд-во ГОУ ВПО "Сарат. гос. акад. права", 2006. 158с.
13. Николукин С.В. Внешнеторговое посредничество в предпринимательской деятельности // Внешнеторговое право. 2010. N 1. С. 116.
14. Ершов О.Г. Коллизионно-правовое регулирование отношений строительного подряда //Международное публичное и частное право. №5. 2009. 48 с.
15. Овсейко С. Факторинг: сравнительный анализ российского, зарубежного и международного законодательства и практики // Внешнеторговое право. №1. 2007.
16. Лозовская С.О. Договор коммерческой концессии // Законы России: опыт, анализ, практика. №5. 2009 .
17. Остроумов Н.Н. Договор перевозки в международном воздушном сообщении. / Н.Н. Остроумов М.: Статут, 2009. 268 с.
18. Каменков В.С., Каменков А.В. Права и обязанности сторон в договоре автоперевозки грузов. // Предпринимательское право. N 1. 2011. С. 43 - 49.
19. Фаст О.Ф. Правовое регулирование перевозки грузов автомобильным транспортом. / О.Ф. Фаст.Саратов: Изд-во Саратов ун-та, 2010. 128 с.
20. Кокин А.С. Международная морская перевозка груза: право и практика. / А.С. Кокин М.: ВолтерсКлувер, 2007. 584 с.
21. Коваль А.В. Правовое регулирование международной перевозки груза железнодорожным транспортом //Вестник Арбитражного суда г. Москвы . N 7. 2008.
22. Николукин С.В. Арбитражные соглашения и компетенция международного коммерческого арбитража. Проблемы теории и практики. / С.В. Николукин М.: Юриспруденция, 2009. 144 с.
23. Калинин Е.О. Какие документы нужно подавать в банк при заключении внешнеторгового контракта //Главная книга. N 13. 2009.
24. Бикашева Ю. Заполнение ГТД: правила и советы // Расчет. 2009. N 10. С. 41 - 43.
25. Федотова Г.Ю. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности .СПб.: Троицкий мост, 2013. 408 с.

- 9. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ.**
1. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) – Федеральная служба государственной статистики
  2. <http://www.beafnd.org> – Фонд «Бюро экономического анализа» (г. Москва)
  3. <http://www.cbr.ru> – Центральный банк Российской Федерации.
  4. <http://www.imf.org> – Международный валютный фонд.
  5. <http://www.economy.gov.ru> – Министерство экономического развития и торговли РФ.
  6. <http://www.csr.ru> – Центр стратегических разработок.
  7. <http://www.iet.ru> – Институт экономики переходного периода (г. Москва).
  8. <http://gallery.economicus.ru> – материалы об экономистах и направлениях экономической теории

9. <http://www.libertarium.ru> – материалы по экономической теории.

10. <http://eaepe.org> – Европейская ассоциация эволюционной политической экономии

11. <http://www.glossary.ru/index.htm> - Сайт Словарей содержит словари по нескольким тематикам, в том числе по праву и экономике

#### **10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.**

Освоение таможенного дела подразумевает постоянную работу по изучению и анализу экономических, финансовых, административно-организационных и прочих инструментов, способствующих экономическому росту, прогрессивным изменениям во внешней политике и экономике, повышению производительности труда, выработке способности публично представлять собственные и уже известные научные результаты, что, в свою очередь, развивает навыки межличностного общения и межличностных отношений, способности противостоять идеологическому манипулированию, что получит дальнейшее развитие на любых занятиях профессионального цикла и во время учебных и производственных практик.

Овладение курсом «Контракты и внешнеторговая документация» создает основу для формирования представления о функционировании документационного обеспечения страны, а также позволяет определить модель и стратегию социально-экономического развития России. Предметом изучения курса являются формы и способы функционирования и развития внешней и национальной экономики, обеспечивающие эффективное использование ресурсов и удовлетворение общественных потребностей. Объектом изучения данного курса является совершенствование системы заключения контрактов по осуществлению внешнеторговой деятельности государства, проблемы организации и тенденции развития.

Основная цель практических занятий - научить студентов понимать смысл долговых обязательств и применять их к конкретным жизненным ситуациям, т.е. выработать у них навыки применения экономического законодательства.

При подготовке к семинарскому занятию, студентам могут быть даны задания для самостоятельной работы. Преподаватель должен выбрать те из них, которые он считает целесообразным дать студентам для выполнения. Задания выполняются студентами письменно в тетради для семинарских занятий и проверяются преподавателем. Если преподаватель сочтет это необходимым, задания могут быть обсуждены в рамках практического занятия.

Настоящая программа по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» предназначена для подготовки специалистов по направлению «таможенное дело» в соответствии с требованиями, отраженными в федеральных государственных образовательных стандартах третьего поколения.

Участие студентов в учебном процессе является важной формой приобретения ими знаний, умений и навыков. К видам учебной работы студентов по курсу "Контракты и внешнеторговая документация" относятся: лекции, учебная самостоятельная работа, семинары, практические занятия, подготовка курсовых и дипломных работ, сдача зачета.

Подготовку к семинарским занятиям рекомендуется начать с повторения конспекта лекций по теме. Для более широкого освещения изучаемого вопроса следует ознакомиться с содержанием учебной литературы, а после изучить научный и нормативный материал по данной теме. В целях более глубокого познания материала следует познакомиться с рекомендованной по теме литературой, которую необходимо законспектировать. В случае возникновения трудностей при изучении материала рекомендуется в тетрадях для семинарских занятий сделать соответствующие записи непонятных вопросов и вынести их на дискуссионное обсуждение во время занятий.

Соответственно поставленной цели строится и методика проведения семинарских (практических) занятий, базирующихся на сочетании теоретических и практических требований, предъявляемых к студентам в процессе подготовки и проведения этих занятий. Это означает, что на занятиях каждая тема изучается, как правило, в двух аспектах, а именно: в начале выявляются знания студентов по теоретическим вопросам конкретной темы, а затем решаются практические задачи с использованием соответствующего нормативно-правового материала. По отдельным темам возможны иные формы работы, не связанные с решением практических задач.

В подобных случаях обсуждение теоретических вопросов сочетается с непосредственным ознакомлением с практическим материалом. Этой цели способствуют конкретные вопросы и тесты, предлагаемые студентам по каждой теме; с их помощью появляется возможность привлечь внимание студентов к углубленному изучению той или иной проблемы.

Рабочая учебная программа исходит из того, что каждая тема, включенная в его содержание, начинается с обсуждения теоретических вопросов, т.е. с выяснения знаний студентом основных понятий и категорий соответствующей учебной дисциплины. Эти вопросы не дублируют полностью программу по изучаемому курсу. Они формируются таким образом, чтобы сконцентрировать внимание на основных проблемах данной темы.

Методика проверки знаний студентов по теоретическим вопросам может быть разнообразной: выделение докладчиков и содокладчиков, групповая беседа без предварительного выделения докладчиков и т.д.

Учебно-методической базой для подготовки студентов к обсуждению теоретических вопросов должны служить конспекты лекций, учебные

пособия и учебники, а также рекомендуемая научная литература. Ведущий занятие преподаватель должен давать студентам четкие рекомендации относительно необходимой для подготовки того или иного теоретического вопроса специальной литературы. Целесообразно давать студентам методические советы по плану подготовки соответствующих вопросов.

Главная задача этой части семинарских (практических) занятий заключается в развитии у студентов способностей самостоятельно осмысливать важнейшие категории экономической теории и давать им четкую юридическую характеристику.

В рабочей учебной программе студентам предложены основные теоретические вопросы по каждой теме. Обсуждение каждого теоретического вопроса или группы смежных вопросов должно сопровождаться итоговой оценкой преподавателя.

## **11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем.**

При чтении лекций по всем темам курса экономической теории активно используется компьютерная техника для демонстрации слайдов с помощью программного приложения MicrosoftPowerPoint. На семинарских и практических занятиях студенты представляют презентации, подготовленные с помощью программного приложения MicrosoftPowerPoint, подготовленные ими в часы самостоятельной работы.

Информационные технологии:

- сбор, хранение, систематизация и выдача учебной и научной информации;
- обработка текстовой, графической и эмпирической информации;
- подготовка, конструирование и презентация итогов исследовательской и аналитической деятельности;
- самостоятельный поиск дополнительного учебного и научного материала, с использованием поисковых систем и сайтов сети Интернет, электронных энциклопедий и баз данных;
- использование электронной почты преподавателей и обучающихся для рассылки, переписки и обсуждения возникших учебных проблем.

В ходе реализации целей и задач учебной практики обучающиеся могут при необходимости использовать возможности информационно-справочных систем, электронных библиотек и архивов.

Информационно-справочные и информационно-правовые системы

1. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) – Федеральная служба государственной статистики

2. <http://www.beafnd.org> – Фонд «Бюро экономического анализа» (г. Москва)
3. <http://www.cbr.ru> – Центральный банк Российской Федерации.
4. <http://www.imf.org> – Международный валютный фонд.
5. <http://www.economy.gov.ru> – Министерство экономического развития и торговли РФ.
6. <http://www.csr.ru> – Центр стратегических разработок.
7. <http://www.iet.ru> – Институт экономики переходного периода (г. Москва).
8. <http://gallery.economicus.ru> – материалы об экономистах и направлениях экономической теории
9. <http://www.libertarium.ru> – материалы по экономической теории.
10. <http://eaepe.org> – Европейская ассоциация эволюционной политической экономики

## **12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.**

- компьютерный класс,
- мультимедийное оборудование,
- информационные базы данных;
- учебная, научная, монографическая литература,
- сборники судебной практики,
- юридическая периодика,
- оборудованные учебные классы,
- залы судебных заседаний

В Юридическом институте университета имеются аудитории ( 1 ауд., 42 ауд.), оборудованные интерактивными, мультимедийными досками, проекторами, что позволяет читать лекции в формате презентаций, разработанных с помощью пакета прикладных программ MS PowerPoint, использовать наглядные, иллюстрированные материалы, обширную информацию в табличной и графической формах, пакет прикладных обучающих программ, а также электронные ресурсы сети Интернет.